



التفاوض للمشتريين: المستوى المتقدم

سلاسل الإمداد والمشتريات واللوجستيات

متقدم | 5 أو 10 أيام | أونلاين، حضوري، داخل الشركات | QGT-SCM-137

نظرة عامة

دورة «التفاوض للمشتريين: المستوى المتقدم» هي برنامج متقدم للممارسين ذوي الخبرة في مجال التفاوض للمشتريين. تغطي المبادئ ومتطلبات أطر CIPS و ASCM وقواعد Incoterms 2020 ومعياري ISO 28000 والأساليب العملية المستخدمة في المواقع، مع دراسات حالة من الخليج وأفريقيا والعالم. متاحة أونلاين، أو حضوريا في 60 مدينة، أو داخل شركتكم.

ماذا ستتعلم

- شرح مبادئ التفاوض للمشتريين ومصطلحاته ونطاقه
- تطبيق المتطلبات ذات الصلة في أطر CIPS و ASCM وقواعد Incoterms 2020 ومعياري ISO 28000
- تطبيق طرق التحليل المتقدمة على بيانات تشغيل حقيقية
- التعرف على المشكلات والمخاطر الشائعة وأسبابها الجذرية واختيار الإجراء التصحيحي المناسب
- إعداد خطة تحسين لموقع العمل أو المؤسسة

لمن هذه الدورة

صممت للعاملين في المشتريات وسلاسل الإمداد والمستودعات واللوجستيات ممن لديهم خبرة لا تقل عن ثلاث سنوات.

محتوى الدورة (5 أيام)

- اليوم 1: مراجعة المبادئ الأساسية**
مراجعة سريعة وأحدث التغييرات في أطر CIPS و ASCM وقواعد Incoterms 2020 ومعياري ISO 28000
- اليوم 2: طرق التحليل المتقدمة**
تقنيات تفصيلية وتفسير البيانات والحسابات
- اليوم 3: تحسين التصميم والأداء**
رفع الاعتمادية والكفاءة وخفض التكلفة
- اليوم 4: تحري الأعطال في الحالات المعقدة**
تشخيص المشكلات متعددة الأسباب من بيانات الموقع
- اليوم 5: المخاطر واتخاذ القرار والتكامل**
بناء خطة قائمة على المخاطر وعرض التوصيات

ما تضيفه نسخة الـ 10 أيام

- اليوم 6: مشروع تطبيقي، الجزء الأول – تطبيق طرق الأسبوع الأول على حالة من مؤسستكم
- اليوم 7: البيانات والأدوات الرقمية – البرمجيات والجداول والأدوات الرقمية المستخدمة عمليا
- اليوم 8: دروس من الحوادث والتدقيقات – ما تعلمنا إياه التحقيقات ونتائج التدقيق
- اليوم 9: مشروع تطبيقي، الجزء الثاني – استكمال الحل واختباره وتحسينه
- اليوم 10: العروض والتقييم الختامي – عرض المشروع أمام المجموعة والتقييم النهائي

المدة	أونلاين مباشر	حضورى	داخل الشركة
5 أيام	\$3,000	\$5,500	عرض سعر
10 أيام	\$5,500	\$9,900	عرض سعر

تشمل الرسوم المادة العلمية وشهادة الإتمام، والدورات الحضورية تشمل الضيافة والغداء. التدريب داخل الشركات يسعر للمجموعة.

المواعيد والمدن 2027-2030

التاريخ	المدينة	الصفة	المدة	الرسوم
15-26 فبراير 2027	ميلانو	حضورى	10 أيام	\$9,900
26-30 سبتمبر 2027	الإسكندرية	حضورى	5 أيام	\$5,500
1-12 نوفمبر 2027	هيوستن	حضورى	10 أيام	\$9,900
8-12 نوفمبر 2027	جوهانسبرغ	حضورى	5 أيام	\$5,500
6-17 ديسمبر 2027	أونلاين مباشر	أونلاين مباشر	10 أيام	\$5,500
21 فبراير - 3 مارس 2028	بانكوك	حضورى	10 أيام	\$9,900
17-21 أبريل 2028	روما	حضورى	5 أيام	\$5,500
1-12 مايو 2028	بودابست	حضورى	10 أيام	\$9,900
18-22 سبتمبر 2028	أمستردام	حضورى	5 أيام	\$5,500
6-17 نوفمبر 2028	أونلاين مباشر	أونلاين مباشر	10 أيام	\$5,500
18 فبراير - 1 مارس 2029	شرم الشيخ	حضورى	10 أيام	\$9,900
9-13 أبريل 2029	تورونتو	حضورى	5 أيام	\$5,500
30 أبريل - 11 مايو 2029	براغ	حضورى	10 أيام	\$9,900
4-8 يونيو 2029	أبوظبي	حضورى	5 أيام	\$5,500
11-22 يونيو 2029	أونلاين مباشر	أونلاين مباشر	10 أيام	\$5,500
28 يناير - 8 فبراير 2030	أبوظبي	حضورى	10 أيام	\$9,900
18-22 فبراير 2030	إدنبرة	حضورى	5 أيام	\$5,500
11-22 مارس 2030	أثينا	حضورى	10 أيام	\$9,900
29 أبريل - 3 مايو 2030	كيب تاون	حضورى	5 أيام	\$5,500
25 نوفمبر - 6 ديسمبر 2030	أونلاين مباشر	أونلاين مباشر	10 أيام	\$5,500

التسجيل

سجل عبر الموقع أو امسح الرمز

<https://qimmatrainig.com/ar/courses/negotiation-for-buyers-advanced-level/>

واتساب: +971 50 697 0908

البريد: training@qimmatrainig.com

