



ماستر كلاس: إدارة العلاقات مع الموردين

سلاسل الإمداد والمشتريات واللوجستيات

ماستر كلاس | 5 أو 10 أيام | أونلاين، حضوري، داخل الشركات | QGT-SCM-168

نظرة عامة

دورة «ماستر كلاس: إدارة العلاقات مع الموردين» هي ماستر كلاس للقيادات حول الاستراتيجية والأداء في مجال إدارة العلاقات مع الموردين. تغطي المبادئ ومتطلبات أطر CIPS و ASCM وقواعد Incoterms 2020 ومعيار ISO 28000 والأساليب العملية المستخدمة في المواقع، مع دراسات حالة من الخليج وأفريقيا والعالم. متاحة أونلاين، أو حضوريا في 60 مدينة، أو داخل شركتك.

ماذا ستتعلم

- شرح مبادئ إدارة العلاقات مع الموردين ومصطلحاته ونطاقه
- تطبيق المتطلبات ذات الصلة في أطر CIPS و ASCM وقواعد Incoterms 2020 ومعيار ISO 28000
- استخدام الأدوات العملية وقوائم التحقق والحسابات بثقة
- التعرف على المشكلات والمخاطر الشائعة وأسبابها الجذرية واختيار الإجراء التصحيحي المناسب
- بناء دراسة جدوى وخارطة طريق قابلة للتنفيذ لفريق القيادة

لمن هذه الدورة

صممت للعاملين في المشتريات وسلاسل الإمداد والمستودعات واللوجستيات في المناصب العليا والقيادية.

محتوى الدورة (5 أيام)

اليوم 1: رؤية استراتيجية ل إدارة العلاقات مع الموردين

الاتجاهات والتشريعات وما تفعله الشركات الرائدة

اليوم 2: المقارنة المرجعية والأداء

مؤشرات الأداء ونماذج النضج وتحليل الفجوات

اليوم 3: دروس من حوادث ومشاريع كبرى

نقاط القرار التي غيرت النتائج

اليوم 4: قيادة التغيير

بناء دراسة الجدوى والموازنة وقدرات الفريق

اليوم 5: منتدى الماستر كلاس

لجنة خبراء وتبادل خبرات وخارطة طريق شخصية

ما تضيفه نسخة الـ 10 أيام

- اليوم 6: مشروع تطبيقي، الجزء الأول - تطبيق طرق الأسبوع الأول على حالة من مؤسستك
- اليوم 7: البيانات والأدوات الرقمية - البرمجيات والجداول والأدوات الرقمية المستخدمة عمليا
- اليوم 8: دروس من الحوادث والتدقيقات - ما تعلمنا إياه التحقيقات ونتائج التدقيق
- اليوم 9: مشروع تطبيقي، الجزء الثاني - استكمال الحل واختباره وتحسينه
- اليوم 10: العروض والتقييم الختامي - عرض المشروع أمام المجموعة والتقييم النهائي

المدة	أونلاين مباشر	حضورى	داخل الشركة
5 أيام	\$3,000	\$5,500	عرض سعر
10 أيام	\$5,500	\$9,900	عرض سعر

تشمل الرسوم المادة العلمية وشهادة الإتمام، والدورات الحضورية تشمل الضيافة والغداء. التدريب داخل الشركات يسعر للمجموعة.

المواعيد والمدن 2027-2030

التاريخ	المدينة	الصيغة	المدة	الرسوم
3-7 مايو 2027	مراكش	حضورى	5 أيام	\$5,500
14-25 يونيو 2027	باريس	حضورى	10 أيام	\$9,900
23-27 أغسطس 2027	باكو	حضورى	5 أيام	\$5,500
6-17 سبتمبر 2027	برشلونة	حضورى	10 أيام	\$9,900
18-22 أكتوبر 2027	أونلاين مباشر	أونلاين مباشر	5 أيام	\$3,000
17-21 يوليو 2028	برشلونة	حضورى	5 أيام	\$5,500
4-15 سبتمبر 2028	فرانكفورت	حضورى	10 أيام	\$9,900
11-15 سبتمبر 2028	بانكوك	حضورى	5 أيام	\$5,500
16-27 أكتوبر 2028	بروكسل	حضورى	10 أيام	\$9,900
30 أكتوبر - 3 نوفمبر 2028	أونلاين مباشر	أونلاين مباشر	5 أيام	\$3,000
12-16 فبراير 2029	تبليسي	حضورى	5 أيام	\$5,500
7-18 مايو 2029	لشبونة	حضورى	10 أيام	\$9,900
13-17 مايو 2029	الإسكندرية	حضورى	5 أيام	\$5,500
6-17 أغسطس 2029	أبوظبي	حضورى	10 أيام	\$9,900
8-12 أكتوبر 2029	أونلاين مباشر	أونلاين مباشر	5 أيام	\$3,000
21-25 يناير 2030	باريس	حضورى	5 أيام	\$5,500
11-22 مارس 2030	أبوظبي	حضورى	10 أيام	\$9,900
1-5 يوليو 2030	تورونتو	حضورى	5 أيام	\$5,500
30 سبتمبر - 11 أكتوبر 2030	الشارقة	حضورى	10 أيام	\$9,900
28 أكتوبر - 1 نوفمبر 2030	أونلاين مباشر	أونلاين مباشر	5 أيام	\$3,000

التسجيل

سجل عبر الموقع أو امسح الرمز

<https://qimmatrainig.com/ar/courses/supplier-relationship-management-masterclass/>

واتساب: +971 50 697 0908

البريد: training@qimmatrainig.com

